شرط عجیب زیدان!

نشریه «دیلی میل» انگلیس خبر داد زین‌الدین زیدان، سرمربی سابق رئال مادرید برای مربیگری در پاری‌سن ژرمن شرط جالبی گذاشت. اولین شرط زیزو برای آمدن به پاریس امضای قرارداد با کریستیانو رونالدو فوق ستاره پرتغالی منچستر یونایتد بود. رونالدو بعد از جدایی از یوونتوس روزهای خوبی را در منچستر یونایتد نمی‌گذراند و از حضور در این تیم ناراضی است.



قهرمانی تیم ملی فوتسال پرتغال



تیم ملی فوتسال پرتغال موفق شد با پیروزی برابر روسیه، قهرمانی جام ملت‌های اروپا را به‌دست آورد. در دیدار نهایی این تورنمنت در هلند، پرتغالی‌ها با نتیجه ۴ بر ۲ روسیه را شکست دادند و از عنوان قهرمانی خود در این رقابت‌ها دفاع کردند. این بازی در نیمه نخست با برتری ۲ بر صفر روسیه همراه بود اما پرتغال با یک کامبک رویایی و با گل‌های پاکو، پوتیلوف، کوئلیو و وارلا فاتح تورنمنت شد.

گفت‌وگو با امیرعلی قوام، ملی‌پوش حاضر در تور جهانی زیر ۱۸ سال پاکستان

فقط باید تلاش کنیم



بعد از نایب قهرمانی در تور جهانی کیش، راهی پاکستان شد. پای پرواز قول می‌دهد در اولین فرصت پاسخ‌ها را با پیام صوتی ارسال کند. دارم یکی یکی پرسش‌ها را می‌نویسم و به اعتماد به نفسی که در موج صدای این بچه‌هاست فکر می‌کنم. همین چند روز پیش ویدئویی از مشکات‌الزهرا صفی دیدم و به خودم گفتم همه چیز به کنار، فقط همین صدا، خیلی روشن و قوی می‌گوید که من قهرمانم.

حالا صدای رسای دیگری در گوشی من به جام جم می‌گوید: «خانم صفی به همه ما امید هدیه کرد. بازی در گرند اسلم برای ایرانی‌ها، دیگر شبیه یک رویای دست‌نیافتنی نیست! من هم رویای خودم را دنبال می‌کنم.» اینها را امیرعلی قوام، فرزند اول خانواده، کلاس دهم رشته ریاضی فیزیک فرستاده است. پسر خوش‌قول تا به پاکستان می‌رسد، یکی یکی سؤال‌ها را جواب می‌دهد و تاکید می‌کند که این روزها امیدوارتر است. حالا این صداهای بلند و دلنشین به ما می‌گوید منتظر خبرهای خوب از تنیس باشید.



آرزو قنبری

ورزش

طلای ۷ سالگی و عشق وصف‌ناپذیر

داستان امیرعلی از یک تفریح پدر و پسری شروع شد. این‌طور که با اولین مدال طلای زندگی‌اش در ۷ سالگی، او ناگهان، خیلی جدی، خود را وسط زمین تنیس پیدا کرد! «برای من، تنیس از شش سالگی شروع شد. پدرم به صورت تفریحی بازی می‌کرد و من همیشه همراهش بودم. کم‌کم علاقه‌مند شدم و این تفریح یک دفعه جدی شد. اولین مسابقه‌ای که در آن قهرمان شدم، رقابت‌های زیر ۷ سال بود. قهرمان کشور شدم و همان در ادامه کارم خیلی تأثیر داشت و خاطره‌ای شیرین بود.

بعد در سنین مختلف قهرمانی‌های مختلف کشور را کسب کردم. به تیم ملی زیر ۱۰ سال راه پیدا کردم. بعد هم حضورم در تیم‌های ملی ۱۲ و ۱۴ سال ادامه پیدا کرد. عشق من به تنیس دیگر وصف‌ناپذیر است. عاشق فورهند، بک‌هند و همه چیزش هستم. هیجانش به قدری جذبم کرده که به نظرم، بدون آن هرگز نمی‌توانم زندگی کنم.»

نایب قهرمانی در کیش

نایب قهرمان ۱۵ ساله تور جهانی ۲۰۲۲ جزیره کیش، درباره این مسابقات، تمرینات و فعالیتش در طول این سال‌ها به جام جم می‌گوید: «در این سال‌ها در مسابقات مختلفی شرکت کردم. تور تنیس زیر ۱۰ سال اروپا رویدادی معتبر است که توانستم در جایگاه سوم آن مسابقات قرار بگیرم.

در رده زیر ۱۴ سال من رده سوم آسیا شدم. در مسابقات ITF تور جهانی تنیس زیر ۱۸ سالِ همین چند روز پیش کیش، در انفرادی و دوبل نایب قهرمان شدم.

تمرینات من، در باشگاه استقلال زیر نظر تونی اندرووِیچ، مربی کروات انجام می‌شود و تا دو هفته دیگر هم با تیم ملی زیر ۱۶ سال به مسابقات سریلانکا می‌رویم و در بخش مقدماتی با کشورهایی مثل لبنان و مالزی باید رقابت کنیم.»

تور ITF پاکستان

حالا قوام این هفته به پاکستان آمده تا در تور جهانی زیر ۱۸ سال اسلام‌آباد هم با رقبا روبه‌رو شود. او در این باره عنوان می‌کند: «تور جهانی زیر ۱۸ سال پاکستان، گرید پنج به حساب می‌آید. تنیسورهایی از رومانی، انگلیس، روسیه، قزاقستان، هندوستان، ترکیه و... در آن شرکت کرده‌اند. از ایران هم من و یونس طلاور حضور داریم. البته بدون اسپانسر و با هزینه شخصی. مسابقات از دوشنبه ۱۸ بهمن در اسلام‌آباد شروع شده و تا یک هفته هم ادامه دارد. من دور اول به قرعه استراحت خوردم. بعد در راند دوم با حریفانی از پاکستان و انگلیس بازی دارم. امیدوارم عملکرد خوبی در این رقابت‌ها داشته باشم.»

بدون اسپانسر نمی‌شود

فاصله‌ای که ما با جهان داریم گرچه کم نیست اما در ذهن امیدوار امیرعلی هیچ کاری نشدنی نیست. حتی رسیدن به جایگاه برتر دنیا! فقط موضوعی که با شعار نمی‌شود آن را ندیده گرفت، مسأله پول داشتن یا نداشتن است. از او در پایان خواستم که توضیحاتی در مورد جایگاه تنیس ما در جهان و هزینه‌های تنیس بدهد: «در واقعیت تنیس ایران با جهان فاصله زیادی دارد. اما این جمله توجیهی نیست که ما پشت آن پنهان بشویم. باید برای تغییر و پیشرفت کار و تلاش کنیم. هیچ فاصله‌ای پرنشدنی و غیرقابل جبران نیست.

تنیس واقعا ورزش گرانی است. خانواده‌های ما خیلی هزینه می‌کنند اما باید حامی مالی داشته باشیم. به غیر از هزینه‌های جاری و تجهیزات، هر جلسه تمرین بین ۳۰۰ تا ۶۰۰ هزار تومان هزینه دارد. بلیت هر مسابقه بین ۱۵ تا ۳۰ میلیون تومان است و بعد مسائلی مانند تغذیه، اسکان یا ورودی مسابقات. اینها مبلغ قابل توجهی می‌شود. استعداد کم نیست بلکه توانایی مالی هم شرط است. برای قرارگرفتن در ۵۰۰ تای اول ITF هزینه‌های زیادی باید کرد که بدون اسپانسر نمی‌شود.»

هدیه مشکات به تنیسورهای ایران

امیرعلی قوام یکی از تنیسورهای نوجوان کشورمان است که با درخشش مشکات‌الزهرا صفی، نسبت به آینده خودش و ایران در تنیس امیدوار شده، او معتقد است: «خانم صفی با بازی در گرند اسلم، به ما و تنیس کشور امید خوبی تزریق کرد. به همه ما نشان داد که بازی در گرند اسلم غیرممکن نیست و رؤیاها را می‌شود به واقعیت رساند. صفی، از دوستان خوبم است. ما خیلی وقت‌ها با هم بازی کرده‌ایم و بسیار امیدوارم که این اتفاق در بخش پسران هم بیفتد و در گرند اسلم نماینده داشته باشیم. حالا من ۱۵ ساله‌ام و در رده خودم بین ۱۰ بازیکن برتر آسیا قرار دارم. هدف کوتاه مدتم بهبود بخشیدن به رده‌ام در آسیاست. هدف بعدی و مهم‌تر شرکت در گرند اسلم‌ها و ارتقای رده جهانی‌ام است.»



امیرعلی قوام پس از نایب قهرمانی در تور جهانی کیش، راهی پاکستان شد | عکس: سهیل سعادتمند

آگهی فراخوان شناسایی تامین کننده ملزومات تولیدی شامل ظروف فلزی، ظروف پلاستیکی، بشکه، لیبل، کارتن، چسب و پالت و غیره

نوبت اول

شرکت نفت سپاهان در نظر دارد ، **جهت تکمیل لیست تامین‌کنندگان ملزومات مورد نیاز خود به شرح ذیل اقدام به دریافت رزومه شرکت‌ها نماید.**

بدین منظور شرکت‌ها می‌توانند رزومه شرکت شامل «مدارک ثبتی شرکت، آدرس و تلفن دفتر مرکزی و کارخانه، زمینه فعالیت، میزان تولید سالانه، لیست ماشین‌آلات و تجهیزات تولیدی به همراه ظرفیت تولید آنها، لیست تجهیزات آزمایشگاهی، مساحت کارخانه به همراه نقشه جانمایی (Layout)، تعداد پرسنل و چارت سازمانی، کلیه استانداردهای اجباری و تشویقی اخذ شده، گواهی‌های مدیریت اخذ شده، توصیه‌نامه‌ها و رضایت‌نامه‌ها از سایر شرکت‌های طرف قرارداد، لیست مشتریان و قراردادهای منعقده» را تا تاریخ ۱۴۰۰/۱۲/۱۰ به آدرس الکترونیکی bid@sepahanoil.com / ma.khosravi@sepahanoil.com / r.soltani@sepahanoil.com و یا آدرس پستی تهران، میدان آرژانتین، خیابان خالد اسلامبولی، نبش کوچه ۲۸، پلاک ۹۲، واحد تامین و تدارکات ارسال نموده و یا با مراجعه به سایت شرکت نفت سپاهان به آدرس www.sepahanoil.com نسبت به بارگذاری مستندات خود از طریق لینک شناسایی تامین کنندگان و پیمانکاران اقدام نمایند و در صورت نیاز با تلفن ۸۳۴۷-۰۲۱ داخلی ۱۷۲ یا ۵۲۵ تماس حاصل فرمائید.

لازم به ذکر است که شرکت نفت سپاهان در قبول یا رد تمامی اسناد ارسالی اختیار تام خواهد داشت و ارسال این مدارک دال بر قرار گرفتن آن شرکت در لیست تامین‌کنندگان (Vendor List) شرکت نفت سپاهان نمی‌باشد و حقی را برای آن شرکت ایجاد نخواهد کرد و تنها در صورت کسب امتیاز لازم پس از ارزیابی اولیه حسب آیین‌نامه‌ها و دستورالعمل‌های داخلی شرکت نفت سپاهان، ثبت اولیه در وندور لیست صورت می‌پذیرد.

۱- تولیدکننده انواع ظروف پلاستیکی ۱، ۳،۵، ۴ و ۲۰ لیتری
۲- تولیدکننده انواع سطل ۲۰ لیتری پلاستیکی (تزریقی)
۳- درب ظروف ۱، ۴ و ۲۰ لیتری پلاستیکی
۴- تولیدکننده ظروف گرد فلزی ۱ و ۴ لیتری، ۱، ۴ و ۵ لیتری کتابی فلزی
۵- ظروف فلزی ۱۰ پوندی و ۳۵ پوندی گریس
۶- چیلیک فلزی ۲۰ لیتری
۷- تولیدکننده بشکه ۲۲۰ لیتری فلزی دو رنگ و تک رنگ
۸- درب قیف شو (کلاژور) ۱ و ۴ لیتری
۹- تولیدکننده پالت چوبی و پالت پلاستیکی
۱۰- تولیدکننده پلاستیک شیرینگ، نایلون بسته بندی و پلاستیک استرج پالت
۱۱- تولیدکننده چسب حرارتی
۱۲- تولیدکننده چسب ۵ و ۷ سانتی متری
۱۳- تولیدکننده انواع لیبل
۱۴- تولیدکننده انواع کارتن
۱۵- طراح و تولید کننده قالب ظروف پلاستیکی
۱۶- تولید کننده پلمب رنگی آرم برجسته بشکه

آگهی مزایده فروش کلینکر صادراتی

شرکت سیمان سپاهان

شرکت سیمان سپاهان (سهامی عام) در نظر دارد، محصولات صادراتی خود را جهت تحویل در اسفندماه ۱۴۰۰ به شرح جدول زیر از طریق مزایده عمومی به فروش رساند. لذا از متقاضیان حقیقی و حقوقی واجد شرایط دعوت به عمل می‌آید با ارائه معرفی‌نامه معتبر جهت دریافت اوراق مزایده از تاریخ ۱۴۰۰/۱۱/۱۹ لغایت ۱۴۰۰/۱۱/۲۴ از ساعت ۸ لغایت ۱۵ در ایام کاری به دفتر شرکت سیمان سپاهان واقع در تهران، خیابان وحیددستگردی شرقی (ظفر سابق)، پلاک ۲۱۱ مراجعه نمایند.

- مبلغ سپرده شرکت در مزایده به شرح جدول زیر می‌باشد که می‌بایست به‌صورت چک تضمین‌شده بانکی و یا فیش واریزی وجه نقد به حساب شرکت سیمان سپاهان ارائه گردد.

ردیف	نام محصول	مقدار تقریبی	واحد	مبلغ سپرده / ریال
۱	کلینکر تیپ ۲ به‌صورت FOB بندرعباس	۵۰/۰۰۰	تن	۱۰/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰
۲	کلینکر تیپ ۵ به‌صورت FOT بندر خرمشهر	۴۰/۰۰۰	تن	۱۰/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰

- شرکت سیمان سپاهان در رد و یا قبول هریک از پیشنهادات ارائه شده مختار است.
- سایر شرایط مزایده به شرح شرایط مندرج در اوراق شرایط شرکت در مزایده می‌باشد.
- آخرین مهلت تحویل پاکات: پایان وقت اداری روز دوشنبه ۱۴۰۰/۱۱/۲۵
- جهت دریافت اطلاعات تکمیلی با شماره تلفن ۲۲۲۵۸۱۷۱-۰۲۱ واحد صادرات تماس حاصل فرمایید.
- ضمناً جهت کسب اطلاعات بیشتر به آدرس سایت شرکت سیمان سپاهان به نشانی: http://www.sepahancement.com مراجعه فرمائید.

بازرگانی شرکت سیمان سپاهان

رکوردشکنی‌های پتروشیمی اروند در تولید و فروش ادامه دارد

تولید اروند هفت درصد دیگر افزایش یافت

فروش داخلی ۱۰ ماهه ۲۳۳ درصد و ارز آوری اروند ۲۸۵ درصد افزایش یافت

شرکت پتروشیمی اروند با افزایش چشمگیر تولید و فروش محصولات، رکوردی قابل توجه در ۱۰ماهه منتهی به دی ماه ۱۴۰۰ از خود برجای گذاشت.

به گزارش روابط عمومی پتروشیمی اروند و بر پایه گزارش واحد برنامه‌ریزی تولید، شرکت در ۱۰ماهه منتهی به دی‌ماه ۱۴۰۰ با تولید ۳۷۸.۷۵۹ تن کلر و ۴۲۶.۷۲۹ تن کاستیک، ۹۶درصد برنامه تولید را تحقق کرد و ۷ درصد نسبتِ تولید در مقایسه با مدت مشابه سال قبل را افزایش داد.

بر پایه این گزارش واحد برنامه ریزی، افزایش تولید نسبت به مدت مشابه سال قبل در محصول EDC نیز بیش از ۹ درصد بود و بر همین مبنا ۴۸۷.۶۵۶ تن محصول EDC از سوی شرکت پتروشیمی اروند در ۱۰ماهه سال ۱۴۰۰ روانه بازار شده است.

هرچند که تولید محصول E-PVC بر اساس نیاز بازار در ۱۰ماهه منتهی به دی‌ماه ۱۴۰۰ نسبت به مدت مشابه سال ۱۳۹۹ بدون تغییر مانده است، اما در مجموع، سبد تولیدات شرکت پتروشیمی اروند در این مدت، دست‌کم ۵ درصد بزرگتر شده که به معنای تحقق ۹۳ درصدی برنامه تولید سالانه طی ۱۰ماهه سال ۱۴۰۰ است.

در بخش فروش؛ بر اساس گزارش واحد بازرگانی، شرایط فروش داخلی محصولات شرکت پتروشیمی اروند طی این مدت کم نظیر بوده و از مجموع سبد تولیدات، ۷۴۴.۶۱۹ تن محصول در بازار داخل عرضه شده که ۹۴ درصد بودجه را محقق و نسبت به مدت مشابه سال قبل، با جهش قابل قبول، به ۱۰۳درصد عملکرد نسبت به سال قبل دست یافته است.

میزان فروش محصولات بر پایه ریالی نیز در این مدت برای محصول EDC افزایش ۵۷۶درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل را نمایان کرده که به معنای تحقق بخشی ۱۲۱۶درصد برنامه است و یک رکورد قابل توجه در تاریخ شرکت پتروشیمی اروند به حساب می‌آید.

در همین بخش، فروش داخلی (ارزش ریالی) محصول کاستیک با تحقق ۲۱۶ درصد برنامه، گویای افزایش ۲۸۱



درصدی در قیاس با سال قبل است و محصول VCM بیش از ۲۲۰ درصد برنامه را اجرایی و ۱۲۴ درصد نسبت به سال قبل افزایش ثبت کرده است.

فروش داخلی محصولات برپایه ارزش ریالی، در دو محصول S-PVC و E-PVC نیز با روند افزایش قابل توجه همراه بوده و به ترتیب با ۱۹۹ و ۲۴۶ درصد افزایش نسبت به سال قبل، ۱۶۳ و ۲۳۶ درصد عملکرد نسبت به بودجه را تحقق بخشیده است.

بر اساس گزارش واحد بازرگانی، در مجموع، فروش داخلی شرکت پتروشیمی اروند بر اساس ارزش ریالی، ۲۳۳درصد افزایش نسبت به مدت مشابه سال قبل و ۲۰۳درصد افزایش نسبت به برنامه را اعلام می‌کند.

در فروش خارجی برپایه دلار نیز در ده‌ماهه منتهی به دی‌ماه ۱۴۰۰، با تحقق بخشی ۲۰۰درصد عملکرد نسبت به بودجه، از سوی پتروشیمی اروند ۲۸۵درصد ارز بیشتری نسبت به همین مدت در سال گذشته برای کشور به ارمغان آورده شده است. این افزایشِ میزان ارزآوری در محصول کاستیک ۳۶۸درصد نسبت به سال قبل بیشتر بوده و در دیگر محصولات سبد تولید بزرگترین زنجیره PVC خاورمیانه، با افزایش ۲۶۶درصدی S-PVC و ۲۵۳درصدی E-PVC رکوردهایی چشمگیر در افزایش ارزآوری برای کشور به حساب می‌آید.



