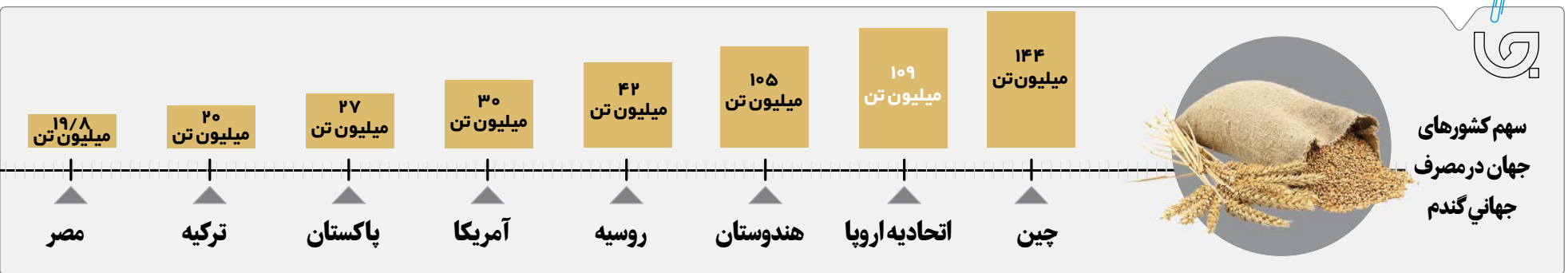


جاماندگان از یارانه بخوانند

هادی زاهدی وفا، سرپرست وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی؛ به دلیل تغییراتی که در شرایط خانوارها ایجاد شده، همیشه امکان تکمیل اطلاعات افراد یارانه بگیر وجود دارد؛ بنابراین در مرحله نخست بخشی از اطلاعات تکمیل شده و پرداخت صورت می‌گیرد. البته همیشه این امکان وجود دارد افراد در سایت حمایت ثبت‌نام کنند؛ چرا که ممکن است برخی تشکیل خانواده بدهند و برخی هم جدا شوند. این سایت تا ۱۰ روز آینده باز می‌شود. به طور کلی ما تلاش کرده‌ایم اطلاعات خود را بر اساس اطلاعاتی که در بانک‌ها داشتیم، به صورت دقیق کامل کنیم.

فروش چارتری بلیت اربعین ممنوع

رستم قاسمی، وزیر راه و شهرسازی، قیمت بلیت‌های هواپیما برای ایام اربعین در سایت سازمان هواپیمایی مشخص می‌شود و هیچ نوع بلیتی در این ایام به صورت چارتری به فروش نمی‌رسد. به منظور ارائه خدمات سفرهای هوایی به زوار اربعین و مذاکره با مسئولان عراقی در این خصوص، سفری به این کشور خواهیم داشت و با ایجاد سامانه‌های مختلف و تمهیدات لازم، اجازه نمی‌دهیم هیچ بازار سیاهی برای فروش بلیت‌های هواپیما در ایام اربعین تشکیل شود. نباید هیچ پیش‌فروشی برای بلیت‌های هواپیما در این ایام انجام شود. با تدابیر صورت گرفته آمادگی داریم در حوزه حمل و نقل شرایط مناسبی برای سفر زائران کربلا فراهم کنیم. سال گذشته به دلیل محدودیت‌های اعمال شده از سوی کشور عراق برای زائران اربعین و امکان سفر فقط از طریق بخش هوایی، فشار زیادی روی بخش هوایی بود اما امسال ظرفیت سفر در دیگر بخش‌های حمل و نقل از جمله ریلی و جاده‌ای افزایش یافته‌است.



بزرگ اروپا از پامی افتد!

در میان کشورهای اروپایی، آلمان که ادعای رهبری اقتصادی اروپا را دارد در یک بحران تمام‌عیار قرار گرفته است

پنج ماه است که اروپا در برنخ انرژی است. کسی نمی‌داند قرار است عاقبت جنگ روسیه و اوکراین، اهالی این قاره را به چه سرنوشتی دچار کند اما همه متفق‌القول می‌گویند بزرگ‌ترین بحران انرژی قاره سبز به‌زودی این منطقه را در سرما و خاموشی فرو خواهد برد. سیاستمداران این قاره، طی چند ماهه گذشته اعداد را به نظاره نشسته و لب می‌گزند که چرا تا این حد به روسیه و نفت و گاز آن وابسته شده‌اند. آمارها به‌خوبی گویای این واقعیت است که اتحادیه، زیر نفوذ وحشتناک روس‌ها زمستان سختی در پیش دارد. ۴۰ درصد نیازهای گازی این قاره توسط روسیه تامین می‌شود و این جدای از سهم ۲۵ درصدی روسیه در بازار نفت اروپاست. اوضاع زمانی بحرانی‌تر می‌شود که با سهم ۵۰ درصد روس‌ها در تامین زغال سنگ اروپا مواجه شویم؛ چیزی شبیه یک خودکشی دسته‌جمعی!



وحید حاجی‌پور
دبیر گروه اقتصاد

غربی‌های دانستند بخش اعظمی از درآمدهای روسیه وابسته به آنهاست. پس از آن‌که نیروی نظامی این کشور وارد خاک اوکراین شد ابتدا در موضع تحریم‌کننده، به مسکو پیام دادند اگر از موضع خود عقب نکشد تحریم‌ها رویه‌روی آنها به صف می‌شوند. یوتین اما توجهی نکرد و آمریکا و انگلستان تحریم نفت را کلید زدند. کشورهای دیگر اروپایی هم منتظر ماندند تا ابتدا واکنش کرملین را ببینند و بعد تصمیم بگیرند که به این تحریم‌ها ملحق شوند یا خیر. روس‌ها به تحریم‌ها بی‌توجه بودند و به مرور، کشورهای دیگر به تحریم خرید نفت پیوستند اما درآوردترین بخش ماجرا تحریم خرید گاز از روسیه بود. هر دو طرف معادله می‌دانند این جنگ یک بحران اقتصادی برای هر دو طرف رقم می‌زند اما نمی‌خواهند به عنوان بزدل این جنگ شناخته شوند.

آلمان در وضعیتی بدتر

روس‌ها زودتر دست به کار شدند و بخشی از جریان گاز را قطع کردند. واکنش اروپایی‌ها هم چیزی نبود جز سوزاندن زغال سنگ برای تولید برق. آلمان، فرانسه و ایتالیا که متعهد شده‌اند به حمایت از پروژه‌های سوخت فسیلی خارج از کشور پایان دهند، اکنون اعلام کرده‌اند آن برنامه کنسل شده زیرا برای غلبه بر بحران انرژی،

زغال سنگ پاسخی موقت به نیازهای انرژی این کشور است. اولاف شولتز، صدراعظم آلمان در گفت‌وگو با خبرنگاران در اجلاس G۷ گفت: «آینده در گاز نیست» اما در کوتاه‌مدت، گاز

ضروری خواهد بود. هابک، وزیر اقتصاد این کشور هم گفته روسیه با کاهش صادرات گاز به آلمان می‌خواهد کشورمان را در نارضایتی و آشفتگی غرق کند. اختلال صادرات گاز روسیه، بیش از همه روی آلمان تاثیر گذاشته است زیرا این کشور برای تقریباً یک سوم گاز طبیعی، زغال سنگ و نفتی را که می‌سوزاند، از روسیه می‌خرد. آمارهایی که دولت آلمان و نهادهای دیگر ارائه می‌دهند به حدی هراس‌انگیز است که پیش‌بینی می‌شود تنها در صورت قطع گاز، برلین در شش ماه دوم سال

۲۰۲۰ حدود ۲۰۰ میلیارد یورو خسارت می‌خورد. آلمان برای مقابله با این وضعیت، قانون اضطراری را در پارلمان تصویب کرد تا برخی از نیروگاه‌های زغال سنگ خود را برای حمایت از تولید برق، به همراه اقداماتی برای تقویت گسترش انرژی‌های تجدیدپذیر و افزایش واردات LNG از کشورهایی مانند آژانتین دوباره فعال کند.

بازگشت به زغال سنگ

هابک این ابزار مدیریت بحران کوتاه‌مدت را «در دنگ اما ضروری» می‌داند که چاره‌ای جز پیاده‌سازی آن نیست. در آلمان همه بسیج شده‌اند تا هر طور شده از این بحران عبور کنند حتی اگر اعتراضات به استفاده مجدد زغال سنگ در نیروگاه‌ها بیشتر شود. حتی گزینه استفاده از انرژی هسته‌ای هم وجود ندارد زیرا سه نیروگاه از شش نیروگاه هسته‌ای آلمان با دستور دولت، سال پیش تعطیل شد.

قبل از جنگ اوکراین، آلمان برنامه‌ریزی کرده بود تا زغال سنگ را تا سال ۲۰۳۰ حذف کند اما اقدام این کشور برای استفاده مجدد از زغال سنگ خشم فعالان محیط زیست را برانگیخته است.

آنها معتقدند بازگشت احتمالی به زغال سنگ، آلمان را در خطر از دست دادن حتی ابتدایی‌ترین اهداف آب‌وهوایی خود قرار می‌دهد.

آتش زیر خاکستر

فارین پالیسی در این باره گزارش داده است اوضاع در آلمان



روسیه با کاهش صادرات گاز به آلمان می‌خواهد این کشور در نارضایتی و آشفتگی غرق کند

مصاحبه و گفت‌وگو با مدیرعامل شرکت تاپکو (تجهیز ارگ پارسیان)

موتور محرک اقتصاد شرکت‌های دانش بنیان

شرکت‌های دانش بنیان قطعاً می‌توانند به اقتصاد کشور کمک کنند. شرکت تجهیز ارگ پارسیان (تاپکو) فعال در حوزه طراحی و ساخت انواع فن، بلور، کمپرسور و میکروتوربین جهت صنایع نفت، گاز، پتروشیمی یکی از این شرکت‌های دانش بنیان است که فعالیت خود را از سال ۸۷ در این حوزه آغاز کرده است. به این بهانه پای صحبت‌های شهرام الوندی، مدیرعامل این شرکت نشستیم و درخصوص دشواری‌ها و موانع پیش‌رو در این بخش گفت‌وگو کردیم.

امیرحسین
علی‌نیا فرد
نشان ایرانی برتر

آغاز کار و سختی‌ها

هر کاری دشواری و محدودیت‌های خود را دارد و بالطبع، کارآفرین خود را باید با شرایط اقتصادی و سیستم موجود وفق دهد. الوندی از شروع و موانع تحریم‌ها می‌گوید؛ ما از سال ۱۳۸۷ کار خودمان را به‌طور رسمی شروع کردیم، در آغاز کار مهم‌ترین مشکل ما که البته طبیعی نیز بود، ایجاد اعتماد به محصولات و خدمات ما نزد کارفرماها و مشتری‌هایمان بود. ماشین‌آلات دوار بسیار حساس بوده و از بالاترین فناوری روز دنیا بهره می‌برند، بنابراین اعتمادسازی در این خصوص که یک شرکت ایرانی توانایی طراحی و ساخت چنین ماشین‌آلاتی را در کشور ایجاد کرده است در ابتدا بسیار سخت بود ولی تاپکو توانست در این مسیر سخت و پریپیچ و خم به موفقیت‌های بسیاری دست یابد.

تامین مالی برای ایجاد بسترهای مناسب مهندسی و تولید از دیگر مشکلات آغاز کار و حتی حال حاضر ما است. ماهیت کار ما به‌گونه‌ای است که باید از آخرین دستاوردهای این صنعت در دنیا مطلع بوده و از آن بهره‌برداری کنیم. واحد تحقیق و توسعه در شرکت باید همواره با مراکز دانش و فناوری در این حوزه در ارتباط باشد اما با توجه به این‌که بخش صنعت بزرگ‌ترین آسیب را از تحریم‌های اقتصادی دیده است شرکت ما نیز از این قاعده مستثنی نبوده و تحریم‌های ظالمانه باعث بروز مشکلاتی در این بخش شده است.

ایشان همچنین در ادامه از چالش‌های این روزهای خود می‌گویند؛ با توجه به شرایط تحریم و شرایط اقتصادی فعلی، مهم‌ترین چالشی که در برابر تولیدکنندگان خصوصاً شرکت‌هایی که در حوزه مهندسی مشغول به فعالیت هستند، نبود پایداری در تامین مواد اولیه و نیز قیمت‌های مواد اولیه، نبود حمایت جامع و قابل‌انکای سیستم‌های مالی و بانکی از تولیدکنندگان و همچنین کم‌توجهی برخی از مشتریان و کارفرمایان با مالکیت دولتی نسبت به محصولات داخلی است؛ امید است در سال جاری که با شعار تولید

وجه تمایز

رقابت در صنعت امری بدیهی و البته مهم است چراکه شرکت‌ها می‌خواهند کاری در جهت جلب توجه خریداران و مشتریان انجام بدهند، در این رابطه الوندی گفت: توجه به کیفیت محصول نهایی، مهم‌ترین هدف مدیران و کارمندان تاپکو بوده و به باور ما مهم‌ترین وجه تمایز این شرکت در رقابت با رقبای عمده‌تا خارجی‌مان همین موضوع است. در مجموعه تاپکو از ابتدای طراحی پایه محصولات تا ساخت و تست، استفاده از مواد و متریال خام با کیفیت بالا و توجه خاص به سطح بالای استانداردهای کیفی، سروکو کار تمامی واحدهاست.

دانش بنیان مزین شده است، توجه بیشتری به شرکت‌های دانش بنیان صورت گرفته و در راستای رفع موانع پیش‌روی آنها اقدامات جدی و عملی انجام شود. از دیگر چالش‌های پیش‌رو همانند سایر صنایع، شناسایی و جذب نیروهای متخصص است که با توجه به فاصله همیشگی صنعت و دانشگاه از یکسو و پدیده مهاجرت سرمایه‌های انسانی، ما را با کاستی‌های دانشی و مهارتی فارغ‌التحصیلان و همچنین خلأ حضور آنان در فضای کسب و کار مواجه کرده و امیدواریم در این خصوص هم تدابیری

قدم برای صادرات

هر شرکتی دارای نقاط برجسته‌ای است که یکی از آنها بحث صادرات محصولات است. در این رابطه الوندی اشاره کرد؛ اگر چه بازار داخلی برای محصولات ما به اندازه کافی فضا دارد اما با توجه به کیفیت بالا و قیمت تمام شده پایین، ظرفیت بسیار بالایی برای صادرات محصولاتمان به کشورهای همسایه و سایر بازارها وجود دارد. با عنایت به این موضوع، واحد بازاریابی و فروش شرکت از سال ۱۴۰۰ با عزم جدی برنامه خود را برای توسعه صادرات محصولات شروع کرد که به موفقیت‌های قابل‌توجهی در همین مدت کوتاه دست پیدا کردیم. امید است در سال جاری با باری خداوند و همراهی اعضای پرتوان خانواده تاپکو، بتوانیم به اهداف صادراتی خود نیز به بهترین شکل ممکن دست پیدا کنیم. همچنین حمایت‌های مالی و بانکی یکی از موارد اصلی مورد نیاز هر شرکت دانش بنیان ایرانی است که باید به آن توجهی جدی کرد. الوندی در ادامه افزود؛ طی ۱۵ سال فعالیت تاپکو، به‌رغم مواجهه با چالش‌های مختلف تجاری و مالی، تاکنون هیچ‌گونه حمایت قابل‌توجهی از سیستم بانکی و مالی کشور از شرکت نشده است و تقریباً تمام سهامداران شرکت صورت‌گرفته و برای تولیدکننده‌ای که نیاز به سرمایه‌گذاری قابل توجه در بخش‌های مختلف دارد، امری سخت و طاقت‌فرساست.

فرصت‌عالی

این روزها با وجود سختگیری برخی شرکت‌ها،



فرصت‌هایی زیادی به جوانان کم‌تجربه داده نمی‌شود اما الوندی مدیر این شرکت تاکید می‌کند که از حضور جوانان در تاپکو استقبال می‌شود و آنها می‌توانند با دریافت آموزش‌های مناسب وارد این شرکت شوند. در ادامه الوندی گفت: همواره از حضور جوانان و متخصصان توانای کشور در حوزه‌های مرتبط و مورد نیاز صنعت استقبال کرده و روند رو به رشد جذب و نگهداشت سرمایه‌های انسانی، حکایت از این باور دارد که اگر استعداد و علاقه اولیه در کنار خودباوری، تلاش و پشتکار قرار گیرد تاپکو فضای مناسبی برای بالنده شدن قابلیت‌های فردی تک‌تک اعضاست.

راه‌های ارتباط با این شرکت فناور	
www.tapcoglobal.com	🌐
۰۹۳۶۶۰۳۷۷۲۳	☎
sales@tapcoglobal.com	@
Tapco_global	📷
۰۲۱۹۱۰۷۶۸۰۰	📞
آدرس دفتر مرکزی: بلوار فردوس غرب، بلوار شقایق مرکزی، نبش کوچه ۱۸، پلاک ۲۷، ساختمان تاپکو دفتر مهندسی: تهران، جنت آباد مرکزی، نبش اتوبان همت، خیابان دانش، کوچه عابدی، کوچه نوروزی، پلاک ۵، ساختمان تاپکو	